

Leverantörsnod DalaVindkraft

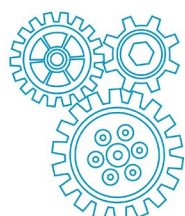
- En metodhandbok för att aktivera näringslivet vid vindkraftsetableringar



Framtagen inom projektet "Innovationsnod hållbar vindkraft i Dalarna"

Ett samarbete mellan: Länsstyrelsen Dalarna, Region Dalarna, Samarkand2015 och Hela Sverige Dalarna. Projektid: augusti 2021-mars 2023.

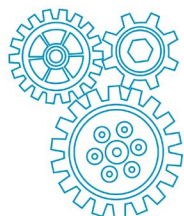
Med finansiering från Energimyndigheten



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.
www.samarkand2015.com

Innehållsförteckning

Sammanfattning.....	3
Bakgrund.....	4
Leverantörsnoden DalaVindkraft.....	6
Erbjudandet från Dala Vindkraftarena via Samarkand2015 när vindkraftparken byggs.....	6
Tillståndet har vunnit laga kraft.....	6
Investeringsbeslut är fattat - byggstart	7
Vindkraftparken byggs.....	8
Driftperioden.....	9
Framtiden för Leverantörsnod DalaVindkraft.....	10



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

Sammanfattning

Inom ramarna för projektet ”Innovationsnod vindkraft” genomfördes delprojektet ”Leverantörsnod DalaVindkraft” som har fokus på det lokala och regionala näringslivet.

Det handlar om att få ut den allra största nyttan för de lokala företagen i samband med nya etableringar av vindkraftsparker. En strävan är att så mycket som möjligt av alla varor och tjänster som behövs vid byggandet samt driften av parkerna ska kunna inhandlas lokalt, alternativt regionalt och därmed gynna det lokala företagslivet. Leverantörsnoden fungerar som en stor bank av företagare och gör det enklare för vindkraftsbolagen och lokala/regionala företagare att knyta nya affärskontakter samt öppna upp för nya marknader.

Fokus ligger på att skapa största möjliga regional och lokal nytta i samband med att nya etableringar av vindkraftsparker sker. Leverantörsplattformen eftersträvar också en kvalitetssäkring av de företag som släpps in på plattformen. Affärer görs sen upp direkt mellan företagen.

Leverantörsplattformen har levererat bra resultat och kommer att drivas vidare genom det regionala utvecklingsbolaget AB Samarkand2015. Ju fler lokala företag som finns på plattformen, ju mer nytta för vindkraftsbolagen och därmed leverantörerna. Plattformen kan även användas för att hitta lokala och regionala leverantörer för andra projekt. För mer information om Leverantörsplattformen se introfilmen här [DalaVindkraft \(samarkand2015.com\)](http://DalaVindkraft.samarkand2015.com)

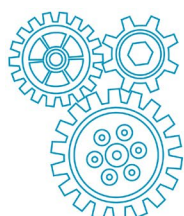
LEVERANTÖRSNODEN

DalaVindkraft

Leverantörsnoden består av en samling företag som alla är potentiella leverantörer till vindkraftsindustrin i Dalarna. Företagen är strategiskt utvalda. Tillsammans, och med "En gemensam affärsstruktur och en oberoende samordnare" är ambitionen att Leverantörsnoden blir en stark och konkurrenskraftig samverkanspart med stor leveranskapacitet.

Utforska det lokala utbudet >

Växla projekt



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

Bakgrund

Innovationsnod DalaVindkraft

Inom projektet ”Innovationsnod vindkraft” har ett arbetssätt utvecklats för att aktivera det regionala och lokala näringslivet för att kunna möta de behov av tjänster och varor som vindkraftsbolagen har vid etablering och drift av vindkraftparker.

Som en av huvudaktiviteterna i detta arbete har Samarkand2015 tillsammans med Länsstyrelsen Dalarna och Vindkraftcentrum tagit fram en leverantörsplattform där lokala företag kan erbjuda sina tjänster till vindkraftföretag och deras entreprenörer. Plattformen baseras på ett koncept som har tagits fram av Vindkraftcentrum och som används i många projekt spridda över Sverige.

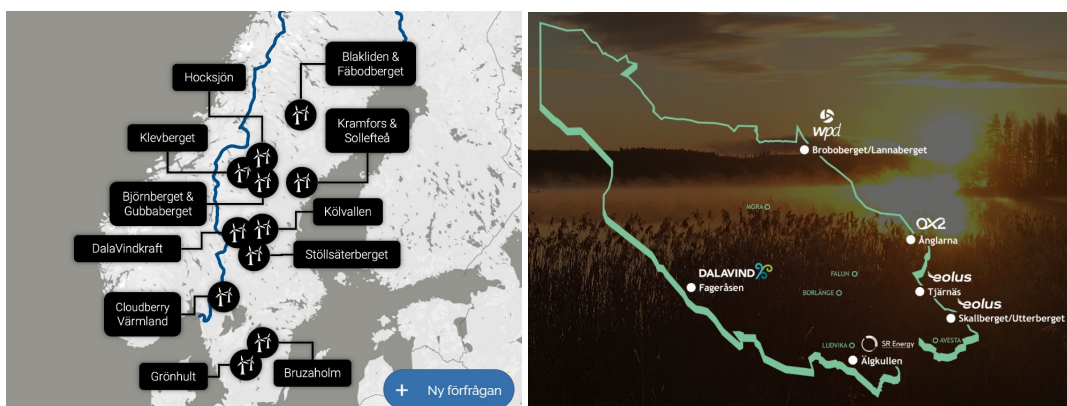
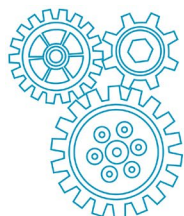


Bild till vänster, vindkraftcentrum med projekt över hela Sverige, där även vår plattform DalaVindkraft finns med. Bild till höger visar DalaVindkrafts leverantörsplattform som servar flera dalaprojekt på en och samma plattform.

Det unika med Innovationsnod DalaVindkraft är att det samlar alla pågående vindkraftsbyggnationer i Dalarna på en gemensam plattform, i stället för att varje vindkraftsprojekt har sin egen plattform.

Fördelen för företagen är att registrering bara behöver ske en gång, och att de själva kan välja flera och till vilka parker de vill erbjuda sina tjänster. Det blir mindre administration och tröskeln för att registrera sig sänks då det bara behöver göras en gång. Samtidigt är fördelen för vindkraftstablerare att det blir ett större utbud då fler företag kan finnas med på plattformen och att det kan gå att finna lite mera nischade varor och tjänster även regionalt.

Det finns också en klar fördel för kommunerna med plattformen. Näringslivskontoren är den självklara part som dessa frågor landar hos. Många kommuner är små och då det skapas ett massivt behov av tjänster vid vindkraftsbyggnationerna har de flesta kommuner inte de resurser som krävs för att möta utbud och efterfrågan. Leverantörsnoden DalaVindkraft



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

avlastar då kommunerna och erbjuder kringtjänster som följer med i upplägget med plattformen. Alternativet till att söka en lokal leverantör på egen hand blir lätt att nyttja en extern leverantör där etablerad kontakt redan finns men via leverantörsnoden Dala Vindkraft och det ökar chanserna för lokala och regionala affärer.

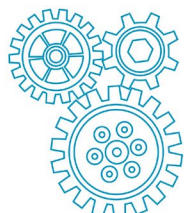
En gemensam plattform för flera projekt har efterfrågats tidigare på andra håll i landet men har inte kunnat förverkligas eftersom det kräver en regional samordning mellan olika vindkraftsbolag, gemensam finansiering och administration. Något som kunde möjliggöras för första gången via detta upplägg och projekt.

Samarkand2015

Samarkand2015 grundades 2002 och är ett regionalt utvecklingsbolag som ägs av Ludvika kommun, Smedjebackens kommun, Region Dalarna, Hitachi och Ovako. Namnet står för **Sam**arbete om **arbets**marknadens **kandidater**, bolaget arbetar bland annat med att utveckla regionen samt för att attrahera och bibehålla kvalificerad arbetskraft. Organisationen har stor erfarenhet kring leverantörssamverkan som kommer till användning i utveckling av vindkraftsplattformen. Bland annat ansvara Samarkand2015 för leverantörsnätverket High Voltage Valley och Digi-VB. High Voltage Valley (HVV) drivs sedan många år på Samarkand2015. Nätverket består av sex företag som via en kontaktyta erbjuder kompletta systemleveranser till marknaden. Leverantörsnätverket HVV är en samverkansform för gemensamma och konkurrenskraftiga leveranser där fokuset ligger på företagsutveckling, tillväxt och konkurrenskraft. Den fortlöpande målsättningen för leverantörsnätverket HVV är att stärka och utveckla nätverk med flera företag och kompetenser.

Digi-VB är ett annat leverantörsnätverk som Samarkand driver sedan 2019. Här handlar det om att marknadsföra den höga digitala kompetens som finns hos, i dagsläget, sex i Västerbergslagen verksamma IT-företag. Detta för att kunna erbjuda marknaden en komplett IT-tjänst med tydlig regional/lokal koppling.

Samarkand2015 är också en neutral part vilket öppnar upp för bästa möjliga lösningarna för företagen. Samarkand finns med och stöttar upp olika parter för att nå bästa möjliga affärsnytta för alla parter, win-win.



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

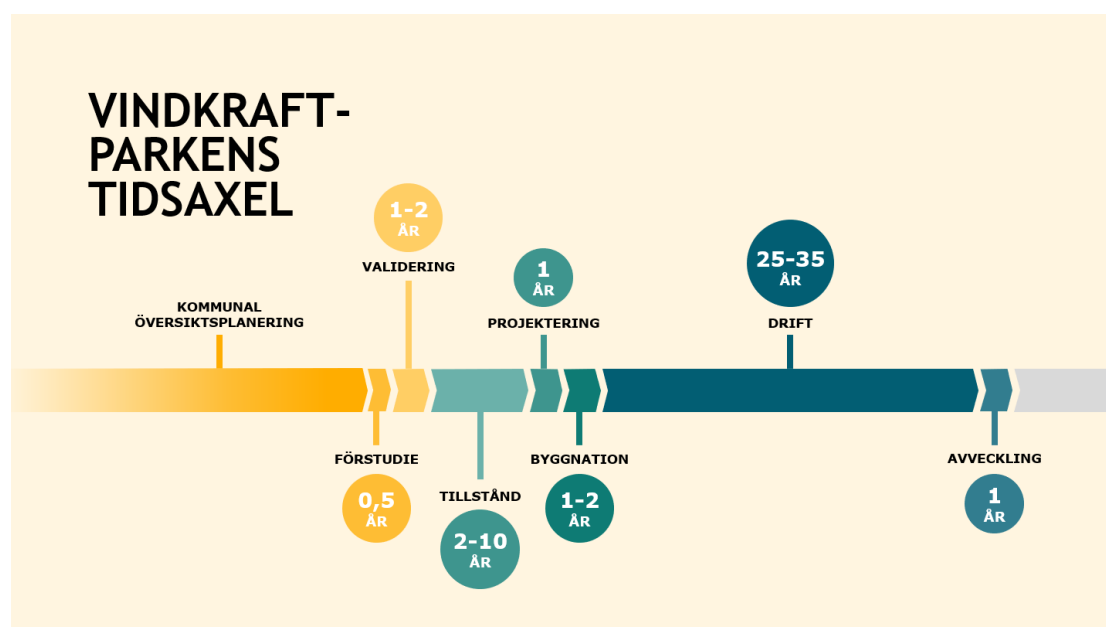
www.samarkand2015.com

Leverantörsnoden DalaVindkraft – hur det fungerar

Inom ramen för leverantörsnod Dalavindkraft så finns det fler tjänster utöver själva plattformen som tillhandahålls och förmedlas av Samarkand.

Det finns en hemsida, som Samarkand2015 uppdaterar kontinuerligt. Första kontakten vid prospektering tillhandahålls av Samarkand2015, samt även förmedlingen av relevanta kommunala kontakter i respektive kommun.

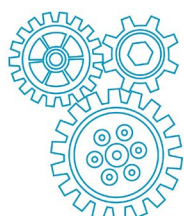
Samarkand2015 finns med redan vid tidigt skede som en neutral part med god koppling till det lokala näringslivet, och kan aktivera såväl näringslivskontor som företagare från start. Sedan finns Samarkand2015 med under hela bygg- och driftperioden.



Erbjudandet från Dala Vindkraftarena via Samarkand2015 när vindkraftparken byggs

1. Tillståndsbeslutet har vunnit laga kraft

Redan från start dvs. när ett beslut är klart för att en vindkraftpark ska byggas så kontaktar vindkraftsexploatören Samarkand2015 för att lägga till den nya parken i den befintliga plattformen www.umigo.dalavindkraft.se. En etablerad plattform där konceptet redan finns med parker som är etablerade och har ett uppbyggt leverantörsnätverk.



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

2. **Investeringsbeslut är fattat - byggstart**

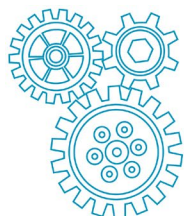
Samarkand2015 och vindkraftsbolagen tar kontakt med kommunernas näringslivskontor. En dialog startas för att planera för hur det lokala näringslivet kan ta del av byggnationen, information ges om Leverantörsnoden och vilka insatser som behövs för att nå ut till företagare.

Erfarenheter har visat att det vanligtvis krävs en hel del resurser utöver allt näringslivskontoren gör i sin verksamhet för att nå ut till företagarna. Att kunna utgå från en leverantörsplattform har visat sig underlätta detta arbete.

Upplägget för att nå ut till företagen varierar från kommun till kommun, men det är alltid i samarbete med kommunerna som Leverantörsnoden genomför arbetet. I regel handlar det om att nyttja olika aktiviteter som näringslivskontoren har, exempelvis ihop med företagarna i form av näringslivsfrukostar, företagsdagar eller andra typer av arrangemang. Detta är forum där vi kan delta och sprida information om plattformen och vilka möjligheter som finns.

Utmaningen är att få företagare att förstå att detta är en unik möjlighet som de verkligen bör ta vara på även om byggnationen ligger flera år framåt i tiden. Det är även viktigt att föra dialog kring värderingar om vindkraft. När en ny vindkraftpark är beslutad kommer den att byggas och tjänster samt varor behövs oavsett vad man lokalt tycker om själva etableringen. Detta arbete har visat sig kräva mer tid än förväntat och många kommuner underskattar behovet av insatser.

Leverantörsplattformens fokus ligger därför på att stötta kommunerna i arbetet. I många fall är det också nödvändigt att proaktivt ta kontakt med företagarna, påminna och hjälpa till vid företagens registrering på plattformen.



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

ETABLERING AV EN VINDKRAFTSPARK

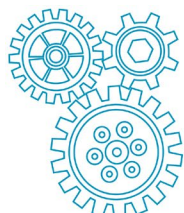


Nyckeln för att få en kraftfull plattform som skapar lokala affärer att så många lokala företagare som möjligt registrerar sig, och att kommunernas näringslivsenheter samarbetar och hjälper till att sprida information om plattformen hos företarna.

3. Vindkraftsparken byggs

Medan byggandet sker är det en intensiv period och behovet av tjänster toppas under 1-2 år. Här fortsätter vindkraftsnoden med att få företag att registrera sig. Det är också ett tillfälle att knyta kontakter för den framtida driften som är den längsta perioden och som också kräver många lokala kringtjänster.

Följande lokala tjänster efterfrågas under byggtiden:



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

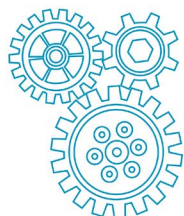
SERVICE	Boende - hotell & stugor/rum Catering/Lunch Lokalvård Snöröjning Bevakning Reparationer, maskin och fordon Bärgning Skogsskötsel Skogsförvaltning	Teknisk provning och analys Transport stödtjänster övriga Källsorterat material Container för avfall Konferensanläggning Rening och byte av oljor Kontorsservice m.m.
BYGGNATION	Maskiner och maskinförare Anläggning Schaktning Gjutning Kranförare Elektriker Ställningsbyggare Smed Snickeri	Lastbilar, bussar och specialfordon Sågning, hyvling och impregnering Trävaror, handel Tekniska konsulter Metallindustri Uthyrning och leasing, fordon Uthyrning och leasing, maskiner Uthyrning och leasing, övrigt m.m.
ÖVRIGT	Enstaka avverkning Fotograf Partihandel, verktyg och redskap Gymanläggning Elektronikkomponenter, handel Järn och VVS-varor, handel Livsmedelshandel Kött och köttvaror, handel Kläder och skor, handel Arbetskläder och arbetsskor, handel	Läkemedel, handel Konsumenttjänster övriga Redovisning och bokföring Revision Juridik Telekommunikationsutrustning, handel Sport och fritidsartiklar, handel Kontorsförbrukningsvaror, handel m.m.

4. Driftperioden

Vindkraftverkens driftperiod är cirka 30 år. Under denna period finns det fortfarande behov av plattformen och dess företag för att leverera tjänster och varor.

Vår erfarenhet är att många företagare tror att tjänster enbart behövs under själva byggandsperioden, och blir positivt överraskade över behoven under driftperioden som dessutom sträcker sig under många år. Det är därför viktigt att kommunicera detta redan tidigt i processen. För att förtydliga vilka tjänster som behövs och när har vi tagit fram ett informationsmaterial om "Vindkraftens processer" som kan laddas ner på [DalaVindkraft \(samarkand2015.com\)](http://DalaVindkraft(samarkand2015.com))

Följande lokala tjänster är efterfrågade under driftperioden:



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

UNDERHÅLL		SERVICE	ÖVRIGT
Service tekniker	Garantibesiktning	Boende - hotell & stugor/rum	Enstaka avverkning
Elkraft	Produktionsoptimering	Catering/lunch	Ekonomi och bokföring
Inspektion	Lyftkranar och personliftar	Lokalvård	Fotograf
Transporter och budbilar	Kontorsservice	Snöröjning	Kontorsförbrukningsvaror, handel
Förrådsutrymmen	Bladinspektion	Bevakning	Eftermarknadsprodukter
Förebyggande underhåll	Bladreparation	Konferensanläggning	Livsmedel, handel
Turbinunderhåll	m.m.	Fastighetsunderhåll	m.m.
Elektriskt underhåll		m.m.	

Det är möjligt att ta in fler företag löpande och företag som ännu inte har registrerat sig har fortfarande chansen då plattformen är levande såväl som nya företag som kommer in på marknaden.

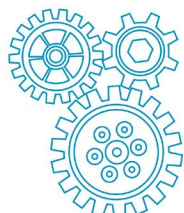
Även här är det viktigt att kommunernas näringslivskontor har god kännedom om plattformen och fortsätter att sprida kunskap om den.

Framtiden för Leverantörsnod DalaVindkraft

Leverantörsnoden DalaVindkraft kommer under de närmaste åren att drivas av Samarkand2015 med finansiering av vindkraftsbolag med pågående byggprojekt.

Vårt mål är:

- Att skapa en attraktiv leverantörsplattform som har en bred katalog av lokala/regionala företagare.
- Att plattformen är av intresse för vindkraftetablerare och lokala företag som gynnar varandra genom goda lokala och regionala affärsmöjligheter.
- Att plattformen bidrar till etablering av en gemensam Vindkraftarena för hela Dalarna.
- Att på sikt utveckla plattformen till ett leverantörsnätverk enligt modellen High Voltage Valley.



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com

LEVERANTÖRSNODEN

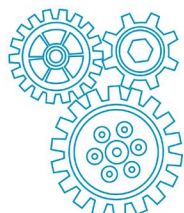
DalaVindkraft

Leverantörsnoden består av en samling företag som alla är potentiella leverantörer till vindkraftsindustrin i Dalarna. Företagen är strategiskt utvalda. Tillsammans, och med "En gemensam affärsstruktur och en oberoende samordnare", är ambitionen att Leverantörsnoden blir en stark och konkurrenskraftig samverkanspart med stor leveranskapacitet.



Det är viktigt att plattformen ska kunna fortsätta att växa och utvecklas, precis som leverantörsnätverket HVV hos Samarkand har gjort under många år.

Leverantörsnod DalaVindkraft kan ses som ett nätverk som förenar olika intressen, vindkraftsbolagen som behöver tjänster men också har ett behov av att knyta relationer med de lokala företagen. Och de lokala företagen som borde ta chansen på nya marknadsandelar och det hållbara med att tjänster efterfrågas i regionen.



För ett innovativt, hållbart och attraktivt Västerbergslagen.

www.samarkand2015.com